



**ОПТИМИСТ
ОПТИКА**

ФЕДЕРАЛЬНАЯ СЕТЬ САЛОНОВ



Франшиза салона оптики

Поможем открыть свой бизнес и стать официальным представителем компании «Оптимист Оптика» в вашем регионе.

Уважаемые коллеги и будущие партнёры!

Благодарим вас за проявленный интерес к компании.

Бизнес под брендом «Оптимист Оптика» – это:

- сотрудничество с крупной оптической сетью, которая существует на рынке уже 25 лет;
- возможность работы в любом регионе страны;
- динамичное развитие, социально значимый бизнес;
- современная продукция и материалы ведущих мировых брендов;
- уникальные технологии бизнес-взаимодействия;
- постоянный рост количества салонов оптики;
- полная интеграция франчайзи в розничную федеральную сеть.

Налаженная система эффективной работы с поставщиками и производителями позволяет нам предлагать клиентам товары самого высокого качества по оптимальным ценам. Развитая логистическая структура своевременно выполняет все необходимые функции для франчайзи на всей территории РФ.

Выбирая сотрудничество с сетью «Оптимист Оптика», вы получаете легко реализуемую модель прибыльного бизнеса.

Будем рады видеть вас в числе наших бизнес-партнёров!

С наилучшими пожеланиями,

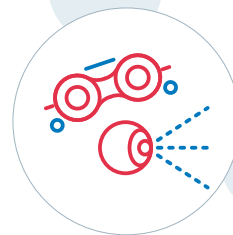
Генеральный директор
Мараховский Александр



О компании



100+ салонов по РФ



Лидер на рынке безоперационной коррекции зрения



Собственное производство очков любой сложности



Собственные торговые марки и весь ассортимент известных брендов



Квалифицированная помощь медицинских специалистов, детская офтальмология



Лицензированная обучающая платформа. Выдаем дипломы государственного образца



Более 25 лет на оптическом рынке

Станьте частью команды «Оптимист Оптика»

от

8

месяцев
окупаемость

от

350 000

рублей
ЧИСТЫЙ ДОХОД

0

роялти

0

паушальный взнос

от

2 500 000

рублей
ВЛОЖЕНИЯ

Актуальность оптического бизнеса: успеете занять место в постоянно растущей нише

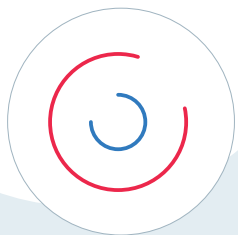
- ✓ Не требуется опыт ведения розничного бизнеса
- ✓ Целевая аудитория без ограничений по возрасту
- ✓ Отсутствие сезонности: сфера медицинских услуг актуальна в любое время года
- ✓ В настоящее время российский рынок очковой оптики является одним из наиболее динамично развивающихся направлений бизнеса. В ближайшие несколько лет оптический рынок вырастет в два раза
- ✓ Согласно проведенным медицинским исследованиям и статистике:
 - ✓ около 50% населения России имеют проблемы со зрением
 - ✓ для мужчин и женщин в возрасте 40+ очки являются товаром первой необходимости
 - ✓ за 10 лет на 16% увеличилось количество обращений детей и подростков с жалобами на ухудшение зрения
 - ✓ к 2027г. 50% населения до 40 лет будут иметь потребность в коррекции зрения



Этапы открытия салонов



При покупке франшизы вы получаете



Право работать под единым брендом «Оптимист Оптика»



Бизнес-план



Помощь в подборе помещения и оценку локации



Дизайн-проект салона



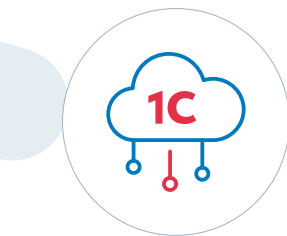
Пакет документов для запуска и ведения бизнеса



Поставку торгового и медицинского оборудования



Программу обучения партнера и штатного персонала



IT-систему управления и учета на платформе 1С, CRM-систему



Помощь в подборе персонала



Поддержку команды специалистов на запуске



Централизованный маркетинг



Поддержку на постоянной основе

Преимущества сотрудничества с компанией «Оптимист Оптика»

Товарное предложение от мировых производителей и лидеров рынка по цене дистрибьютеров и ниже

Построение бизнеса в союзе с надёжным партнёром

Всесторонняя юридическая и бухгалтерская поддержка

Индивидуальное сопровождение персонального менеджера

Возможность открытия бизнеса в городе с численностью от 10 000 человек

Открытие салона «под ключ» за 1 месяц

Высокомаржинальный бизнес с розничной наценкой в среднем 300-400%

Эксклюзивные бренды компании «Оптимист Оптика»

FREE EYES

Собственная мастерская в центральном офисе компании, г. Москва

Официальный представитель японского производителя очковых линз «HOYA»

HOYA

Ассортиментная матрица разрабатывается специально для каждого салона

Индивидуальный подход к планированию салона с учётом особенностей помещения и месторасположения

Гарантировано низкие цены на поставку оборудования

Ценовая политика и ассортимент

Благодаря активному мониторингу рынка, мы предлагаем клиентам наиболее современную, качественную и безопасную продукцию. В салонах «Оптимист Оптика» представлен большой ассортимент контактных и очковых линз, оправ и солнцезащитных очков высочайшего качества как собственных, так и мировых брендов.

- ✓ Средний чек – 4 700 рублей
- ✓ Средний заказ на очки в регионах – 9 000 рублей
- ✓ Средний заказ на очки в Москве и Московской области – 15 000 рублей
- ✓ Цены на контактные и очковые линзы ниже среднерыночных

Silhouette®

SAFILO
MADE IN ITALY DAL 1934

mondottica

newoptica

Ray-Ban


VERSACE

vogue
eyewear

EMPORIO ARMANI

HUGO
BOSS


MISSONI

TOMMY HILFIGER

pierre cardin

FURLA

CAROLINA HERRERA

HACKETT

Pepe Jeans

ST!NG

AX

ARMANI EXCHANGE

Polaroid
eyewear

TED BAKER®

MARC JACOBS

SEVENTH STREET

DOLCE & GABBANA

CARRERA
EYEWEAR SINCE 1956

Эксклюзивный бренд контактных линз и растворов Free Eyes для защиты вашего бизнеса от демпинга в интернете

Компания «Оптимист Оптика» зарегистрировала собственный бренд контактных линз - Free Eyes. Их производит известная англо-американская компания. Вы можете продавать линзы и растворы частной марки с большей наценкой по сравнению с другими популярными в России брендами. Технологии Free Eyes всегда на шаг впереди.



Наша целевая аудитория не имеет ограничений по возрасту



Молодёжь



Семьи с детьми



Бизнесмены



Пожилые люди

Собственное производство

Компания «Оптимист Оптика» обладает собственным производством корректирующих очков, что позволяет нам изготавливать модели с линзами любой сложности.

Мы гарантируем изготовление очков в течение 24 часов и организуем доставку по всей России.

- ✓ **1 день**
Оформление заказа в салоне
- ✓ **2 день**
Комплектация заказа на производстве, изготовление
- ✓ **3 день**
Отправка в салон



Интернет-магазин абсолютно бесплатно: онлайн-торговля в вашем регионе на базе нашего сайта

Мы предлагаем возможность бесплатно вести онлайн-торговлю в вашем регионе на базе нашего сайта. Интернет-магазин «Оптимист Оптика» осуществляет дистанционную продажу контактных линз и средств по уходу за ними, а также различных аксессуаров. Наша репутация основывается на отлаженной системе работы с официальными производителями и дистрибьюторами контактной коррекции. Поддержание оптимального товарного запаса позволяет нам быстро доставлять заказы по всей стране.



Дизайн-концепция салона

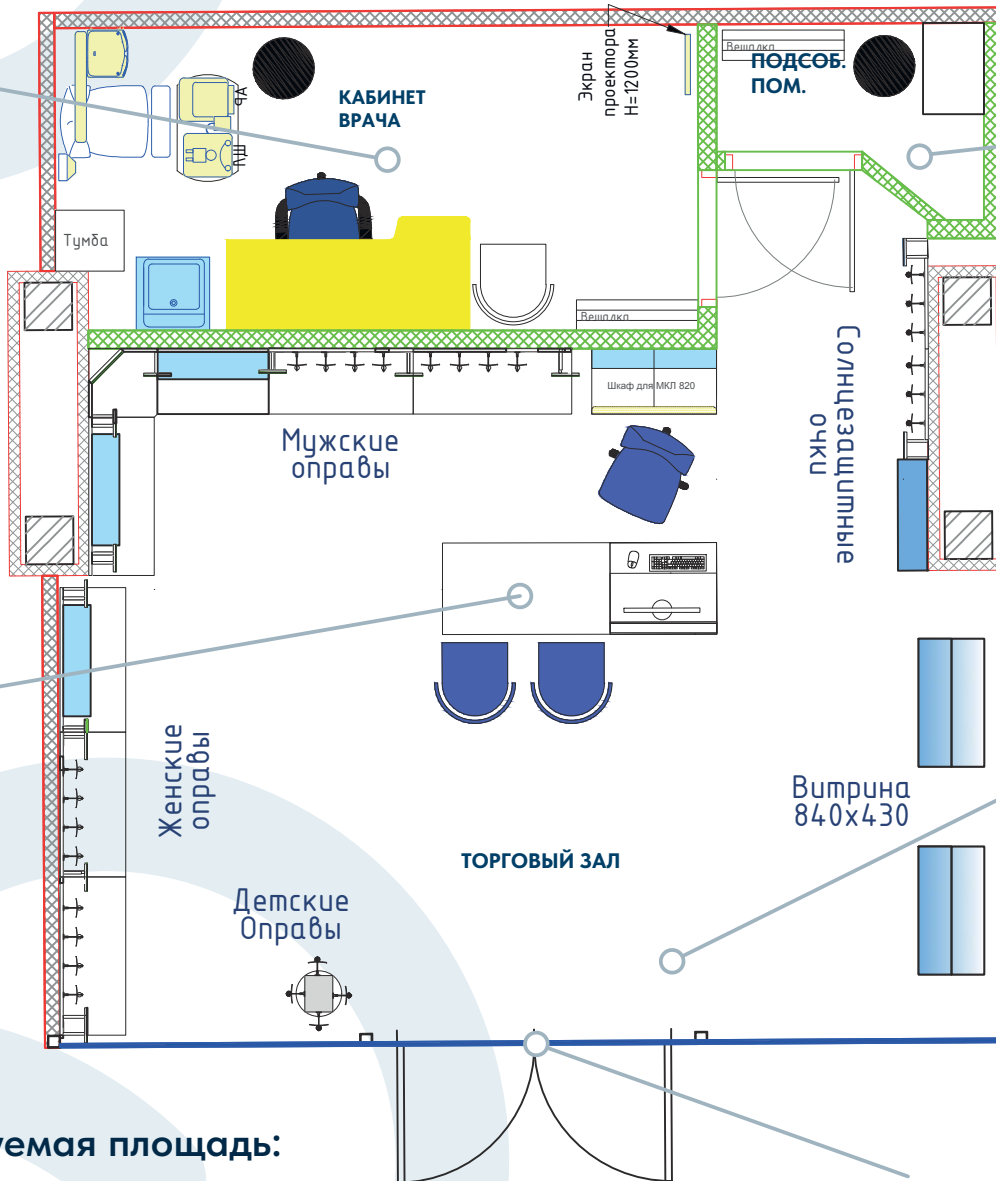
Салоны «Оптимист Оптика» оформлены в ярком, но сдержанном стиле, выглядят современно, доступно и обладают неповторимым и узнаваемым дизайном. Удобное расположение торговых витрин и уютный интерьер создают комфортную атмосферу для посетителей.

В каждом салоне есть кабинет врача, оснащенный всем необходимым оборудованием для диагностики зрения. Яркая вывеска привлекает внимание потенциальных покупателей.



В состав салона входят:

Кабинет
врача



Подсобное
помещение

Ресепшн

Женские
оправы

Детские
Оправы

ТОРГОВЫЙ ЗАЛ

Витрина
840x430

Торговый
зал

Рекомендуемая площадь:

от 30 м²

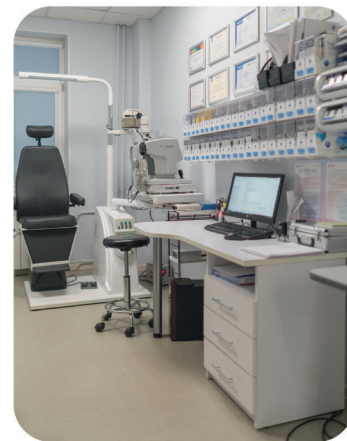
Входная зона

Оснащение кабинета оптометриста

В каждом салоне обязательно присутствует кабинет врача-офтальмолога или оптометриста. Он оснащен всем необходимым оборудованием.

Список оборудования:

- ✓ Авторефкератометр
- ✓ Набор пробных линз с оправой
- ✓ Проектор знаков
- ✓ Диоптриметр
- ✓ Щелевая лампа
- ✓ Рециркулятор
- ✓ Электрический стол на два прибора или автоматизированное рабочее место
- ✓ Пупиллометр



Маркетинговое продвижение

- ✓ Ежеквартальная смена акций
- ✓ Дисконтная программа
- ✓ Сезонные распродажи
- ✓ Развитие социальных сетей
- ✓ E-mail и SMS-рассылки
- ✓ Таргетированная реклама
- ✓ Реклама в интернете
- ✓ Развитие частной марки
- ✓ Подарочные сертификаты



Управление персоналом

В нашей компании особое внимание уделяется работе с персоналом. Мы помогаем сформировать штат сотрудников, оказываем содействие в поиске и проводим подготовку.

Для открытия салона вам потребуется 4 сотрудника:

- ✓ Консультанты - 2 человека
- ✓ Оптометристы (офтальмологи) - 2 человека

Формат обучения:

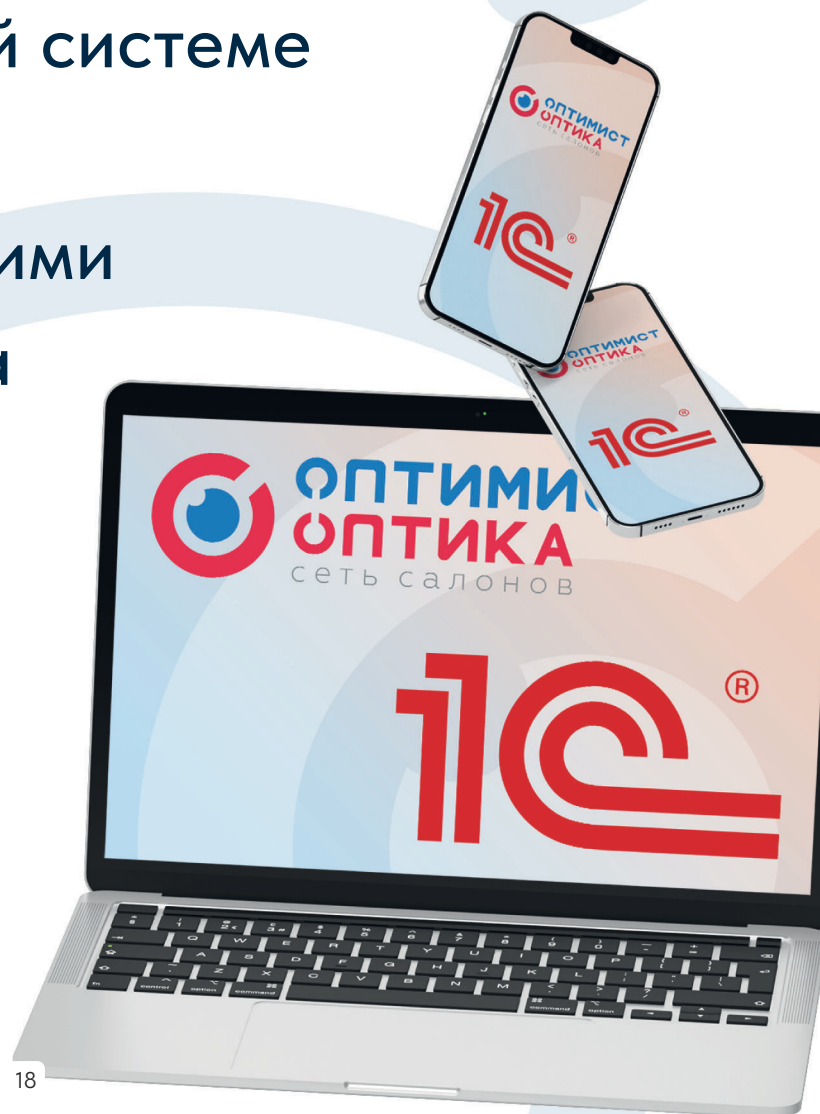
- ✓ Обучающая платформа на сайте в личном кабинете
- ✓ Вебинары и ежемесячные аттестации сотрудников
- ✓ Онлайн-уроки с менеджером сопровождения
- ✓ Выезд специалиста в салон на открытие на 5 дней
- ✓ Мастер-классы от лучших специалистов компании
- ✓ Практика для медицинских специалистов в учебном центре в г. Москва



Автоматизированная система управления и учёта

Работа в режиме реального времени в единой автоматизированной системе управления и учёта, разработанной нашими IT-специалистами на платформе 1С.

Программа предоставляет возможность оперативного учёта товара и денежных средств, анализа продаж, учёта зарплаты персонала и может быть установлена на смартфон и планшет.



Обучающая платформа для врачей и консультантов

Мы создали уникальную систему дистанционного обучения, основанную на авторских материалах. Лекции и видеоматериалы, тесты и скрипты собраны в одном месте - это очень удобно, ведь нет необходимости искать информацию в различных источниках. Кроме того, вы всегда можете повторить материал, просто зайдя в соответствующий раздел. Мобильная версия платформы позволяет обучаться в любом удобном для вас месте: во время обеденного перерыва или по дороге на работу.



Франчайзинговые форматы

Салон «МИНИМУМ»

Площадь помещения:

30 кв.м

Ожидаемая проектная выручка в мес.:

1 200 000 ₽

Начальный капитал:

от 2 500 000 ₽*

Срок окупаемости:

от 8 месяцев

Ожидаемая прибыль в мес.:

от 350 000 ₽

Количество персонала:

4 человека

Кабинет диагностики зрения:

Наличие обязательно

Направление инвестиционных затрат Франчайзи для открытия бизнеса:

Основные статьи затрат:	Стоимость/руб.:
Покупка и установка ПО	100 000
Покупка медицинского оборудования	650 000
Торговое оборудование и мебель (торговый зал и кабинет диагностики зрения)	400 000
Оформление магазина (вывеска, внутреннее оформление, POS-материалы, демонаборы, кристалайт)	180 000
Товарное наполнение салона	900 000
Оргтехника и оснащение салона (свет, видеокамеры, компьютер, кассовое оборудование)	150 000
Итого:	2 500 000

* Сумма не включает в себя ремонт и аренду помещения. Бюджет проекта просчитывается под каждый салон индивидуально с учётом состояния помещения, площади и месторасположения.

Франчайзинговые форматы

Салон «СТАНДАРТ»

Площадь помещения:

от 40 кв.м

Ожидаемая проектная выручка в мес.:

1 700 000 ₽

Начальный капитал:

от 4 200 000 ₽*

Срок окупаемости:

от 8 месяцев

Ожидаемая прибыль в мес.:

от 550 000 ₽

Количество персонала:

4 человека

Кабинет диагностики зрения:

Наличие обязательно

Направление инвестиционных затрат Франчайзи для открытия бизнеса:

Основные статьи затрат:	Стоимость/руб.:
Покупка и установка ПО	100 000
Покупка медицинского оборудования	900 000
Торговое оборудование и мебель (торговый зал и кабинет диагностики зрения)	490 000
Оформление магазина (вывеска, внутреннее оформление, POS-материалы, демонаборы, кристалайт)	330 000
Товарное наполнение салона	2 000 000
Оргтехника и оснащение салона (свет, видеокамеры, компьютер, кассовое оборудование)	300 000
Итого:	4 200 000

* Сумма не включает в себя ремонт и аренду помещения. Бюджет проекта просчитывается под каждый салон индивидуально с учётом состояния помещения, площади и месторасположения.

Франчайзинговые форматы

Формат «РЕБРЕНДИНГ»

Для действующих салонов существует уникальная система перехода. За короткое время с минимальными затратами ваш действующий салон сможет начать работу под фирменным брендом «Оптимист Оптика».

Начальный капитал:

200 000 ₺

Оформить входную группу, фирменный стиль «Оптимист Оптика»:

100 000 ₺

Програмное обеспечение:

100 000 ₺

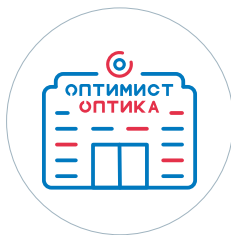
Наши клиенты успешно используют опцию перехода во франчайзинг «Оптимист Оптика» для увеличения дохода и качества сервиса действующих магазинов

РЕБРЕНДИНГ

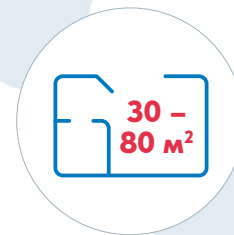
Требования к помещению для открытия салона



Потребляемая мощность
7 Квт



Размещение наружной
вывески



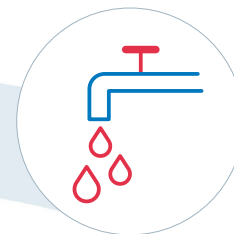
Оптимальная торговая
площадь



Торговые центры или
первая линия зданий



Места с высоким
трафиком

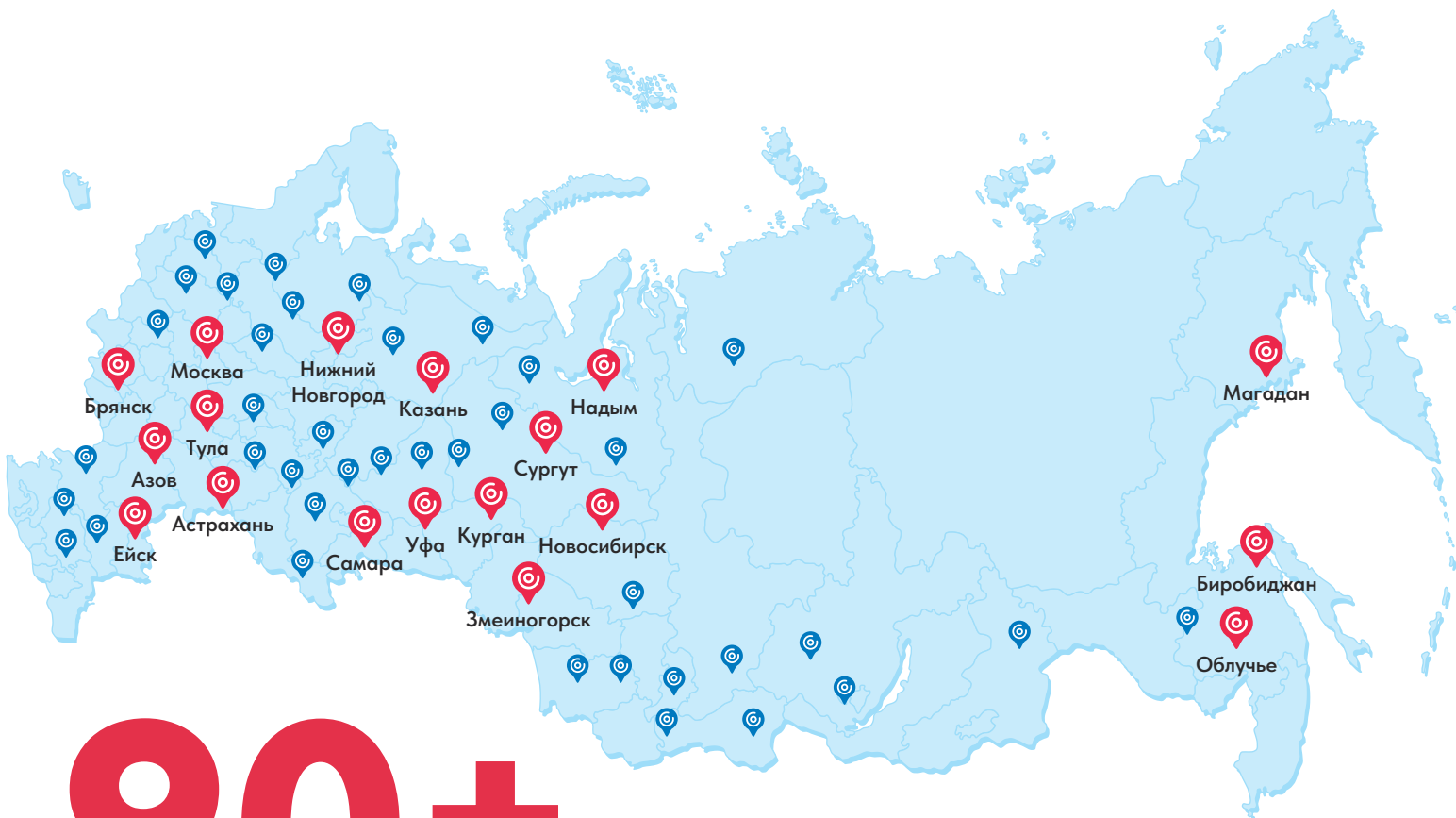


Желательно наличие
подвода воды



География присутствия сети

На сегодняшний день сеть «Оптимист Оптика» насчитывает более 90 салонов на территории РФ. В среднем ежемесячно в компании открывается 3 фирменных салона. Масштабирование бизнеса позволяет открывать салоны в городах с населением от 10 000 человек. Партнёрская сеть растёт и активно развивается параллельно с собственной розницей. В планах компании - открыть 50 новых салонов «Оптимист Оптика» в России до конца 2024 года.



90+

салонов в городах России

Для заметок

Готовы ответить на ваши вопросы



г. Москва, ул. Электродный проезд, д. 8А, офис 26

8 800 511 63 37