



Франшиза салона оптики

Поможем открыть свой бизнес и стать официальным представителем компании «Оптимист Оптика» в вашем регионе.

Уважаемые коллеги и будущие партнёры!

Благодарим вас за проявленный интерес к компании.

Бизнес под брендом «Оптимист Оптика» – это:

- сотрудничество с крупной оптической сетью, которая существует на рынке уже 25 лет;
- возможность работы в любом регионе страны;
- динамичное развитие, социально значимый бизнес;
- современная продукция и материалы ведущих мировых брендов;
- уникальные технологии бизнес-взаимодействия;
- постоянный рост количества салонов оптики;
- полная интеграция франчайзи в розничную федеральную сеть.

Налаженная система эффективной работы с поставщиками и производителями позволяет нам предлагать клиентам товары самого высокого качества по оптимальным ценам. Развитая логистическая структура своевременно выполняет все необходимые функции для франчайзи на всей территории РФ.

Выбирая сотрудничество с сетью «Оптимист Оптика», вы получаете легко реализуемую модель прибыльного бизнеса.

Будем рады видеть вас в числе наших бизнес-партнёров!

С наилучшими пожеланиями,

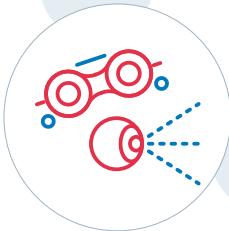
Генеральный директор
Мараховский Александр



О компании



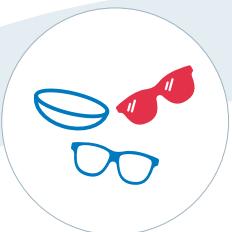
100+ салонов по РФ



Лидер на рынке безоперационной
коррекции зрения



Собственное производство очков
любой сложности



Собственные торговые марки и весь
ассортимент известных брендов



Квалифицированная помощь
медицинских специалистов,
детская офтальмология



Более 25 лет
на оптическом рынке



Лицензированная обучающая платформа.
Выдаем дипломы государственного образца

Станьте частью команды «Оптимист Оптика»

от
7
месяцев
окупаемость

от
350 000
рублей
чистый доход

A diagram consisting of two large, solid red numbers '0' side-by-side. They are positioned within a white rectangular area that has rounded corners and a thin gray border. A vertical gray line is located between the two '0's, and a horizontal gray line extends from the bottom of the gray border upwards, intersecting the vertical line. The word 'роялти' is written in blue text below the first '0', and the word 'паушальный взнос' is written in blue text below the second '0'.

от
2 200 000
рублей
вложения

Актуальность оптического бизнеса: успейте занять место в постоянно растущей нише

- ✓ Не требуется опыт ведения розничного бизнеса
- ✓ Целевая аудитория без ограничений по возрасту
- ✓ Отсутствие сезонности: сфера медицинских услуг актуальна в любое время года
- ✓ В настоящее время российский рынок очковой оптики является одним из наиболее динамично развивающихся направлений бизнеса. В ближайшие несколько лет оптический рынок вырастет в два раза
- ✓ Согласно проведенным медицинским исследованиям и статистике:
 - ✓ около 50% населения России имеют проблемы со зрением
 - ✓ для мужчин и женщин в возрасте 40+ очки являются товаром первой необходимости
 - ✓ за 10 лет на 16% увеличилось количество обращений детей и подростков с жалобами на ухудшение зрения
 - ✓ к 2027г. 50% населения до 40 лет будут иметь потребность в коррекции зрения



Этапы открытия салонов



При покупке франшизы вы получаете



Право работать
под единым брендом
«Оптимист Оптика»



Бизнес-план



Помощь в подборе
помещения и оценку
локации



Дизайн-проект
салона



Пакет документов для
запуска и ведения
бизнеса



Поставку торгового
и медицинского
оборудования



Программу обучения
партнера и штатного
персонала



IT-систему управления
и учета на платформе
1С, CRM-систему



Помощь в подборе
персонала



Поддержку команды
специалистов на
запуске



Централизованный
маркетинг



Поддержку на
постоянной основе

Преимущества сотрудничества с компанией «Оптимист Оптика»

Товарное предложение от мировых производителей и лидеров рынка по цене дистрибутеров и ниже

Индивидуальное сопровождение персонального менеджера

Открытие салона «под ключ» за 1 месяц

Эксклюзивные бренды компании «Оптимист Оптика»

Собственная мастерская в центральном офисе компании, г. Москва

Официальный представитель японского производителя очковых линз «HOYA»

Построение бизнеса в союзе с надёжным партнёром

Всесторонняя юридическая и бухгалтерская поддержка

Возможность открытия бизнеса в городе с численностью от 10 000 человек

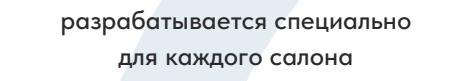
Высокомаржинальный бизнес с розничной наценкой в среднем 300-400%

Автоматизация бизнес-процессов

Гарантировано низкие цены на поставку оборудования

Индивидуальный подход к планированию салона с учётом особенностей помещения и месторасположения

Ассортиментная матрица разрабатывается специально для каждого салона



Ценовая политика и ассортимент

Благодаря активному мониторингу рынка, мы предлагаем клиентам наиболее современную, качественную и безопасную продукцию. В салонах «Оптимист Оптика» представлен большой ассортимент контактных и очковых линз, оправ и солнцезащитных очков высочайшего качества как собственных, так и мировых брендов.

-  Средний чек – 4 700 рублей
-  Средний заказ на очки в регионах – 9 000 рублей
-  Средний заказ на очки в Москве и Московской области – 15 000 рублей
-  Цены на контактные и очковые линзы ниже среднерыночных



ARMANI EXCHANGE



Эксклюзивный бренд контактных линз и растворов Free Eyes для защиты вашего бизнеса от демпинга в интернете

Компания «Оптимист Оптика» зарегистрировала собственный бренд контактных линз - Free Eyes. Их производит известная англо-американская компания. Вы можете продавать линзы и растворы частной марки с большей наценкой по сравнению с другими популярными в России брендами. Технологии Free Eyes всегда на шаг впереди.



Наша целевая аудитория не имеет ограничений по возрасту



Молодёжь



Семьи с детьми



Бизнесмены

Пожилые люди



Собственное производство

Компания «Оптимист Оптика» обладает собственным производством корригирующих очков, что позволяет нам изготавливать модели с линзами любой сложности.

Мы гарантируем изготовление очков в течение 24 часов и организуем доставку по всей России.



1 день

Оформление заказа в салоне



2 день

Комплектация заказа на производстве, изготовление



3 день

Отправка в салон



Интернет-магазин абсолютно бесплатно: онлайн-торговля в вашем регионе на базе нашего сайта

Мы предлагаем возможность бесплатно вести онлайн-торговлю в вашем регионе на базе нашего сайта. Интернет-магазин «Оптимист Оптика» осуществляет дистанционную продажу контактных линз и средств по уходу за ними, а также различных аксессуаров. Наша репутация основывается на отлаженной системе работы с официальными производителями и дистрибуторами контактной коррекции. Поддержание оптимального товарного запаса позволяет нам быстро доставлять заказы по всей стране.



Дизайн-концепция салона

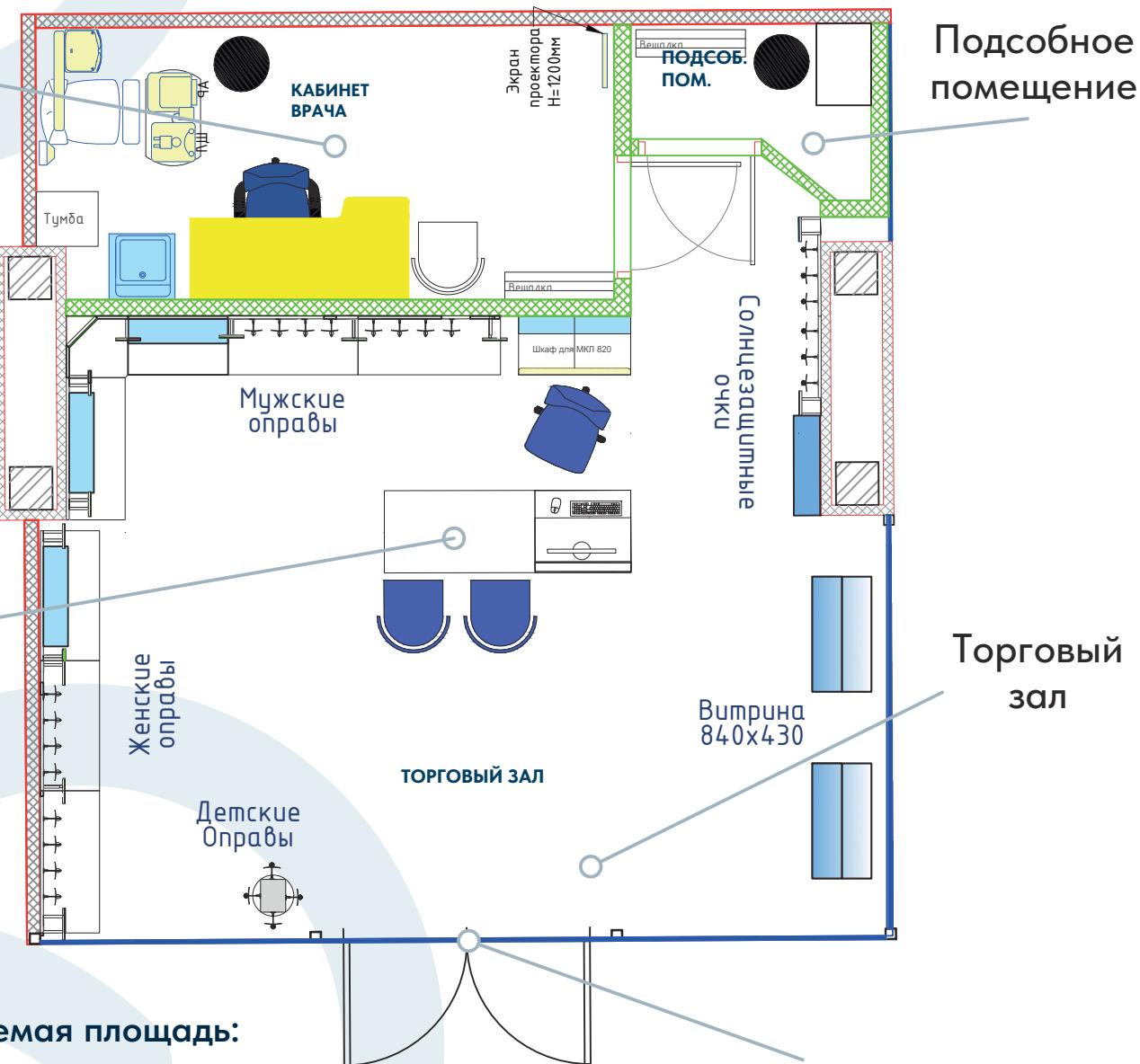
Салоны «Оптимист Оптика» оформлены в ярком, но сдержанном стиле, выглядят современно, доступно и обладают неповторимым и узнаваемым дизайном. Удобное расположение торговых витрин и уютный интерьер создают комфортную атмосферу для посетителей.

В каждом салоне есть кабинет врача, оснащенный всем необходимым оборудованием для диагностики зрения. Яркая вывеска привлекает внимание потенциальных покупателей.



В состав салона входят:

Кабинет врача



Рекомендуемая площадь:

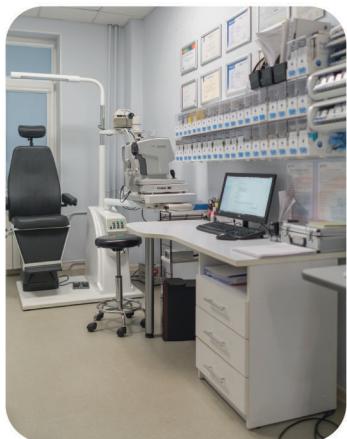
от 30 м²

Оснащение кабинета оптометриста

В каждом салоне обязательно присутствует кабинет врача-офтальмолога или оптометриста. Он оснащен всем необходимым оборудованием.

Список оборудования:

- Автотрекератометр
- Набор пробных линз с оправой
- Проектор знаков
- Диоптрометр
- Щелевая лампа
- Рециркулятор
- Электрический стол на два прибора или автоматизированное рабочее место
- Пупиллометр



Маркетинговое продвижение

- ✓ Ежеквартальная смена акций
- ✓ Дисконтная программа
- ✓ Сезонные распродажи
- ✓ Развитие социальных сетей
- ✓ E-mail и SMS-рассылки
- ✓ Таргетированная реклама
- ✓ Реклама в интернете
- ✓ Развитие частной марки
- ✓ Подарочные сертификаты



Управление персоналом

В нашей компании особое внимание уделяется работе с персоналом. Мы помогаем сформировать штат сотрудников, оказываем содействие в поиске и проводим подготовку.

Для открытия салона вам потребуется 4 сотрудника:

- Консультанты - 2 человека
- Оптометристы (офтальмологи) - 2 человека

Формат обучения:

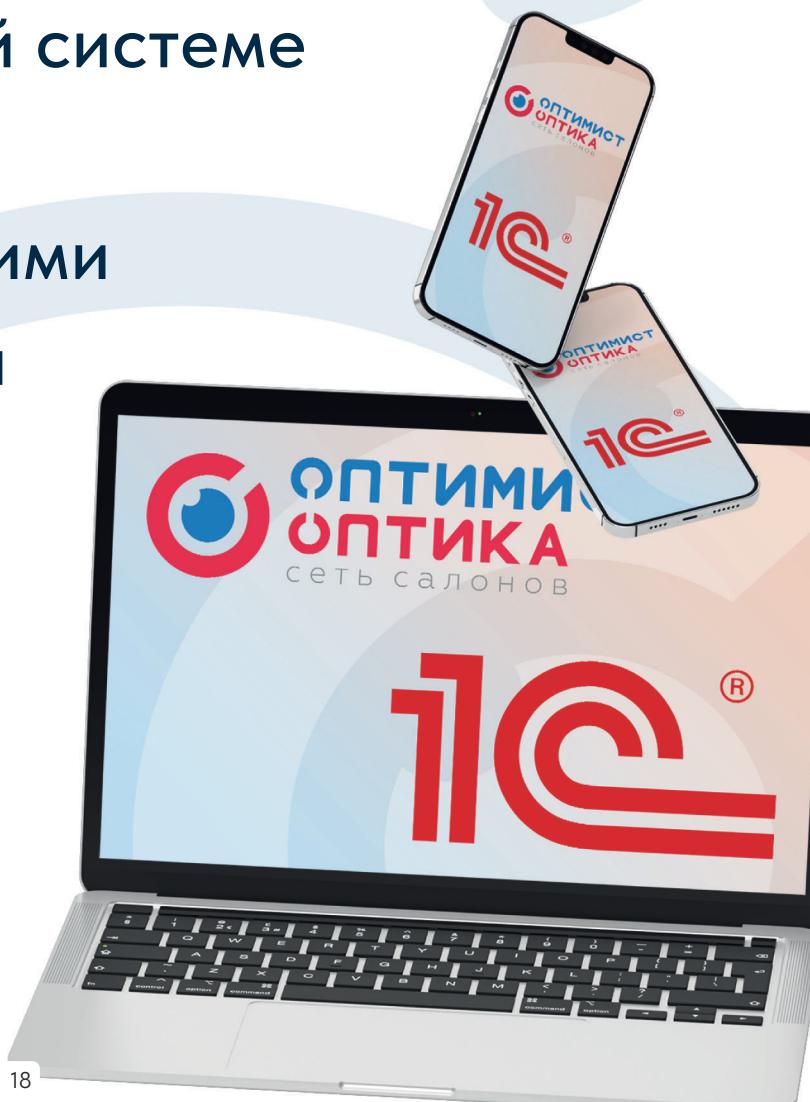
- Обучающая платформа на сайте в личном кабинете
- Выезд специалиста в салон на открытие на 5 дней
- Вебинары и ежемесячные аттестации сотрудников
- Мастер-классы от лучших специалистов компании
- Онлайн-уроки с менеджером сопровождения
- Практика для медицинских специалистов в учебном центре в г. Москва



Автоматизированная система управления и учёта

Работа в режиме реального времени в единой автоматизированной системе управления и учёта, разработанной нашими IT-специалистами на платформе 1С.

Программа предоставляет возможность оперативного учёта товара и денежных средств, анализа продаж, учёта зарплаты персонала и может быть установлена на смартфон и планшет.



Обучающая платформа для врачей и консультантов

Мы создали уникальную систему дистанционного обучения, основанную на авторских материалах. Лекции и видеоматериалы, тесты и скрипты собраны в одном месте - это очень удобно, ведь нет необходимости искать информацию в различных источниках. Кроме того, вы всегда можете повторить материал, просто зайдя в соответствующий раздел. Мобильная версия платформы позволяет обучаться в любом удобном для вас месте: во время обеденного перерыва или по дороге на работу.



Франчайзинговые форматы

Салон «МИНИМУМ»

Площадь помещения:

30 кв.м

Ожидаемая проектная выручка в мес.:

1 200 000 ₽

Начальный капитал:

от 2 200 000 ₽*

Срок окупаемости:

от 7 месяцев

Ожидаемая прибыль в мес.:

от 350 000 ₽

Количество персонала:

4 человека

Кабинет диагностики зрения:

Наличие обязательно

Направление инвестиционных затрат Франчайзи для открытия бизнеса:

Основные статьи затрат:	Стоймость/руб.:
Покупка и установка ПО	100 000
Покупка медицинского оборудования	650 000
Торговое оборудование и мебель (торговый зал и кабинет диагностики зрения)	400 000
Оформление магазина (вывеска, внутреннее оформление, POS-материалы, демонаборы, кристалайт)	180 000
Товарное наполнение салона	720 000
Оргтехника и оснащение салона (свет, видеокамеры, компьютер, кассовое оборудование)	150 000
Итого:	2 200 000

* Сумма не включает в себя ремонт и аренду помещения. Бюджет проекта просчитывается под каждый салон индивидуально с учётом состояния помещения, площади и месторасположения.

Франчайзинговые форматы

Салон «СТАНДАРТ»

Площадь помещения:

от 40 кв.м

Ожидаемая проектная выручка в мес.:

1 700 000 ₽

Начальный капитал:

от 3 900 000 ₽*

Срок окупаемости:

от 7 месяцев

Ожидаемая прибыль в мес.:

от 550 000 ₽

Количество персонала:

4 человека

Кабинет диагностики зрения:

Наличие обязательно

Направление инвестиционных затрат Франчайзи для открытия бизнеса:

Основные статьи затрат:	Стоймость/руб.:
Покупка и установка ПО	100 000
Покупка медицинского оборудования	900 000
Торговое оборудование и мебель (торговый зал и кабинет диагностики зрения)	490 000
Оформление магазина (вывеска, внутреннее оформление, POS-материалы, демонаборы, кристалайт)	330 000
Товарное наполнение салона	1 780 000
Оргтехника и оснащение салона (свет, видеокамеры, компьютер, кассовое оборудование)	300 000
Итого:	3 900 000

* Сумма не включает в себя ремонт и аренду помещения. Бюджет проекта просчитывается под каждый салон индивидуально с учётом состояния помещения, площади и месторасположения.

Франчайзинговые форматы

Формат «РЕБРЕНДИНГ»

Для действующих салонов существует уникальная система перехода. За короткое время с минимальными затратами ваш действующий салон сможет начать работу под фирменным брендом «Оптимист Оптика».

Начальный капитал:

200 000 ₽

Оформить входную группу, фирменный
стиль «Оптимист Оптика»:

100 000 ₽

Программное обеспечение:

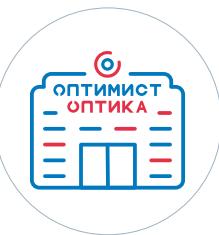
100 000 ₽

Наши клиенты успешно используют опцию
перехода во франчайзинг «Оптимист Оптика»
для увеличения дохода и качества сервиса
действующих магазинов

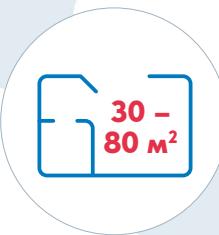
Требования к помещению для открытия салона



Потребляемая мощность
7 Квт



Размещение наружной
вывески



Оптимальная торговая
площадь



Торговые центры или
первая линия зданий



Места с высоким
трафиком

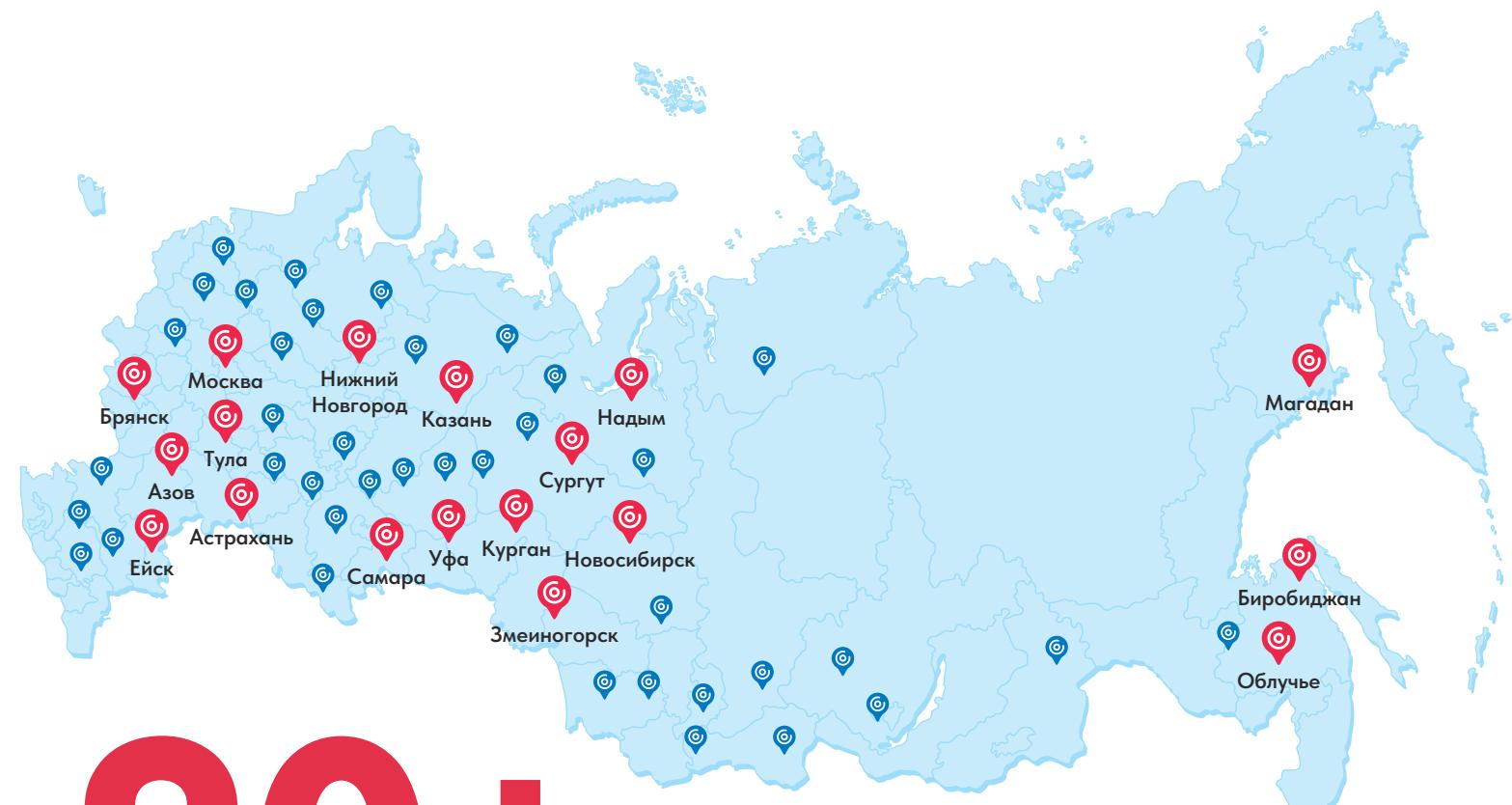


Желательно наличие
подвода воды



География присутствия сети

На сегодняшний день сеть «Оптимист Оптика» насчитывает более 90 салонов на территории РФ. В среднем ежемесячно в компании открывается 3 фирменных салона. Масштабирование бизнеса позволяет открывать салоны в городах с населением от 10 000 человек. Партнёрская сеть растёт и активно развивается параллельно с собственной розницей. В планах компании - открыть 50 новых салонов «Оптимист Оптика» в России до конца 2024 года.



90+
салонов в городах России

Для заметок

**Готовы ответить
на ваши вопросы**



г. Москва, ул. Электродный проезд, д. 8А, офис 26

8 800 511 63 37