



Предложение по франчайзингу
«ОПТИМИСТ ОПТИКА»

Уважаемые коллеги и будущие партнёры!

Благодарим вас за проявленный интерес к компании.

Бизнес под брендом «Оптимист Оптика» – это:

- партнерство с компанией, обладающей 24-летним опытом работы на рынке;
- возможность работы в любом регионе страны;
- динамичное развитие, социально значимый бизнес;
- современная продукция и материалы ведущих мировых брендов;
- уникальные технологии бизнес-взаимодействия;
- постоянный рост количества салонов оптики;
- полная интеграция франчайзи в розничную федеральную сеть.

Налаженная система эффективной работы с поставщиками и производителями позволяет нам предлагать клиентам товары самого высокого качества по оптимальным ценам. Развитая логистическая структура своевременно выполняет все необходимые функции для франчайзи на всей территории РФ.

Выбирая сотрудничество с сетью «Оптимист Оптика», вы получаете легко реализуемую модель прибыльного бизнеса.

Будем рады видеть вас в числе наших бизнес-партнеров!

С наилучшими пожеланиями,

Генеральный директор
Мараховский Александр



О компании

«Оптимист Оптика» – это федеральная сеть профессиональных оптических салонов, которая работает на рынке безоперационной коррекции зрения уже более 24 лет. Многолетнее сотрудничество со знаменитыми оптическими брендами, а также собственное производство дают возможность гарантировать нам высочайшее качество продукции и предложить приемлемые цены.

В салонах «Оптимист Оптика» представлен огромный ассортимент сертифицированной современной и регулярно обновляемой продукции: контактные линзы, мужские, женские и детские оправы, корректирующие линзы для очков европейских и азиатских производителей, а также солнцезащитные очки.

Компания «Оптимист Оптика» гарантирует каждому клиенту квалифицированную помощь опытных медицинских специалистов при диагностике зрения и подборе контактных линз. Особое внимание стоит обратить на нашу специализацию по изготовлению очков с линзами сложного дизайна.

В сети салонов «Оптимист Оптика» купить линзы, оправы и солнцезащитные очки можно просто, удобно и легко!

Наши партнеры



**«Оптимист Оптика» более 24 лет на рынке.
Мы надёжный партнёр для вашего бизнеса!**

Более
24
лет

успешной работы

От
10 000
заказов

изготавливаются
ежемесячно

200
заказов

в день через интернет-
магазин «Оптимист Оптика»

Более
40
поставщиков

- производителей и наличие
эксклюзивных брендов позво-
ляют предложить
покупателю широкий выбор
оправ и линз

70%
франчайзи

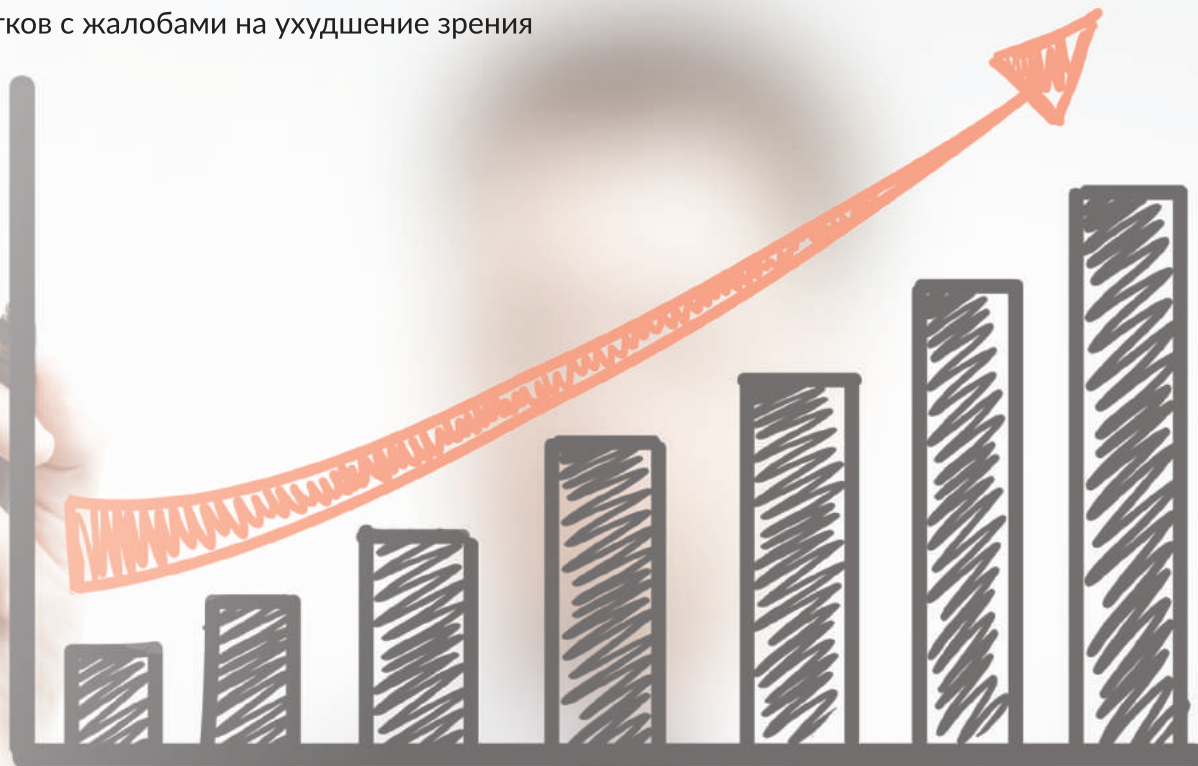
открыли более одного
салона оптики

Мы используем только качественное медицинское оборудование ведущих ми-
ровых производителей (HUVITZ, UNICOS, POTEC), соответствующее всем
нормам и правилам лицензирования медицинской деятельности:
офтальмология.

Актуальность оптического бизнеса

Успейте занять место в постоянно растущей нише

- 🎯 Не требуется опыт ведения розничного бизнеса
- 🎯 Целевая аудитория без ограничений по возрасту
- 🎯 Отсутствие сезонности. Сфера медицинских услуг актуальна в любое время года
- 🎯 В настоящее время российский рынок очковой оптики является одним из наиболее динамично развивающихся направлений бизнеса, в ближайшие несколько лет оптический рынок вырастет в два раза
- 🎯 Согласно проведенным медицинским исследованиям и статистике:
 - около 50% населения России имеют проблемы со зрением
 - для мужчин и женщин категории 40+ очки становятся товаром первой необходимости
 - к 2027 г. 50% населения до 40 лет будут иметь потребность в коррекции зрения
 - за 10 лет на 16% увеличилось количество обращений детей и подростков с жалобами на ухудшение зрения



Целевая аудитория

Ценовое предложение и ассортимент позволяют удовлетворить интересы разных групп посетителей, будь то бизнесмен, молодой специалист, школьник, студент, пожилой человек или семья с детьми. Для каждого мы подберём оптимальное решение по цене и качеству.



Молодёжь



Семьи с детьми



Бизнесмены



Пожилые люди





Диагностика зрения

Компания «Оптимист Оптика» гарантирует каждому клиенту квалифицированную помощь опытных медицинских специалистов при диагностике зрения



Индивидуальный подбор контактных линз и оправ

Мы дорожим репутацией, поэтому у нас вы найдете только высококачественные товары, прошедшие международную сертификацию. Мы делаем все, чтобы процесс подбора корректирующей продукции был комфортным для клиента, начиная от проверки зрения и заканчивая выбором и покупкой контактных линз и оправ



Изготовление очков

В нашей компании есть собственное производство по изготовлению корректирующих очков любой сложности

Ценовая политика и ассортимент

Благодаря активному мониторингу рынка мы предлагаем клиентам наиболее современную, качественную и безопасную продукцию. В салонах «Оптимист Оптика» представлен большой ассортимент контактных линз, оправ, очковых линз и солнцезащитных очков высочайшего качества как собственных, так и мировых брендов.

- Средний чек 4 700 рублей
- Средний заказ на очки в регионах 9 000 рублей
- Средний заказ на очки в Москве и Московской области 15 000 рублей
- Цены на контактные и очковые линзы ниже среднерыночных



Александра Гавриш

Руководитель отдела закупок

Silhouette
ICONIC EYEWEAR MADE IN AUSTRIA SINCE 1964.

SAFILO
MADE IN ITALY DAL 1934

MONDOTTICA
EYEWEAR BRAND PARTNERS

newoptica

Ray-Ban

VERSACE

VOGUE
eyewear

EMPORIO ARMANI

BOSS
HUGO BOSS

M
MISSONI

TOMMY HILFIFIGER

pierre cardin

FURLA

CAROLINA HERRERA

HACKETT

Pepe Jeans

ST!NG

AX

ARMANI EXCHANGE

Polaroid

TED BAKER®

MARC JACOBS

SEVENTH STREET

DOLCE & GABBANA

CARRERA
SUNGLASSES

Эксклюзивный бренд контактных линз и растворов «Free Eyes» для защиты вашего бизнеса от демпинга в интернете

Компания «Оптимист Оптика» зарегистрировала собственный бренд контактных линз «Free Eyes». Производитель линз «Free Eyes» - известная англо-американская компания «Cooper Vision». Эти линзы и растворы вы можете продавать с более высокой наценкой по сравнению с другими популярными в России брендами. Технологии «Free Eyes» всегда на шаг впереди.



Собственное производство

В компании «Оптимист Оптика» собственное производство корректирующих очков, позволяющее изготавливать очки с линзами любой сложности.

Мы гарантируем изготовление очков в течение 24 часов и организуем доставку по всей России.

1
день

Оформление заказа в салоне

2
день

Комплектация заказа на производстве, изготовление

3
день

Отправка в салон



Светлана Лавриненко

Руководитель производственного
отдела



Интернет-магазин абсолютно бесплатно: онлайн-торговля в вашем регионе на базе нашего сайта

Мы предлагаем абсолютно бесплатно осуществлять онлайн-торговлю в вашем регионе на базе нашего сайта. Интернет-магазин «Оптимист Оптика» осуществляет дистанционную продажу контактных линз и средств по уходу за ними, а также различных аксессуаров. Наша репутация определяется отлаженной системой работы с официальными производителями и дистрибьюторами контактной коррекции. Поддержание товарного запаса во многом позволяет нам качественно решать задачи по быстрой доставке заказов по всей стране.



Рустам Закиров

Руководитель отдела МКЛ

Скриншот веб-сайта **Оптимист Оптика** (optimistoptica.ru). В верхней части сайта размещены контактные данные интернет-магазина: +7 495 118-32-42 (пн-пт с 10:00 до 18:00), справочная +7 499 938-44-77 (пн-пт с 10:00 до 18:00) и ортокератология +7 495 129-10-01 (ежедневно с 10:00 до 22:00). Также присутствует кнопка «ЗАПИСЬ К ВРАЧУ».

Навигационное меню включает: КАТАЛОГ ТОВАРОВ, КОНТАКТНЫЕ ЛИНЗЫ, ОПРАВЫ, СОЛНЦЕЗАЩИТНЫЕ ОЧКИ, КАК СОХРАНИТЬ ЗРЕНИЕ, КОРЗИНА.

На странице «Оправы - Производитель ОК, OPTIMIST» представлены следующие модели:

| Модель | Цена | Дополнительно | Статус |
|------------------------|----------|------------------|-----------|
| Оправа OPTIMIST A82327 | 4 290 р. | + 215 р. на счет | В корзине |
| Оправа OPTIMIST A71088 | 3 000 р. | + 150 р. на счет | |
| Оправа OPTIMIST A8 | 4 990 р. | + 250 р. на счет | |

Смартфон на изображении отображает мобильную версию страницы для модели **Оправа OPTIMIST A82377** с ценой **4 160 р.** и кнопкой «В корзину».

Дизайн-концепция салона

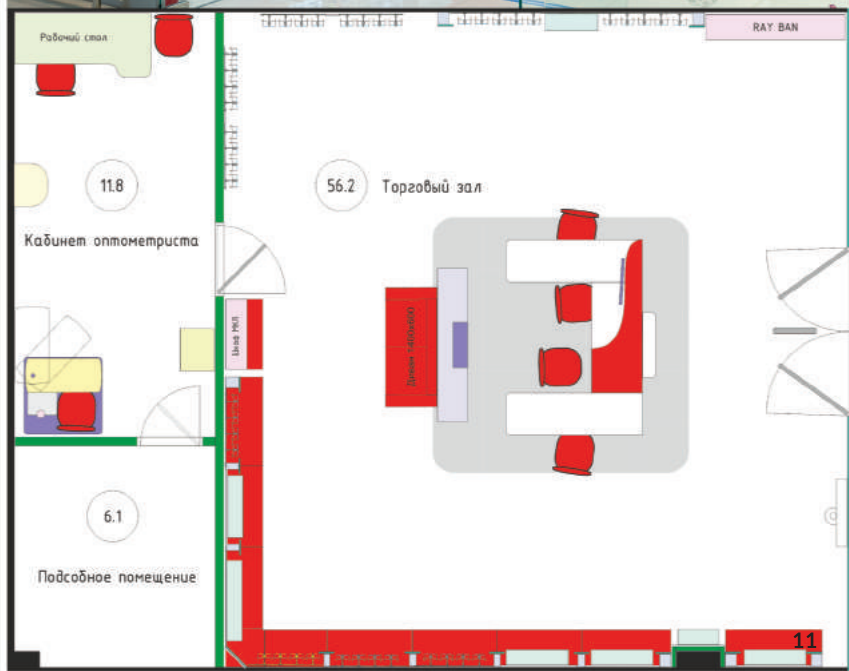
Салоны «Оптимист Оптика» оформлены в ярком, но сдержанном стиле, выглядят современно и доступно, обладают неповторимым, узнаваемым и стильным дизайном. В наших салонах грамотно расположены торговые витрины и подобран уютный стиль интерьера, который позволит посетителям чувствовать себя удобно.

В каждом салоне представлен кабинет врача, который оснащен всем необходимым оборудованием для диагностики зрения. Яркая вывеска привлекает внимание будущих покупателей.

В состав салона входят:

- 🎯 Торговый зал
- 🎯 Кабинет врача
- 🎯 Ресепшн
- 🎯 Входная зона
- 🎯 Подсобное помещение

Рекомендуемая площадь от 30 кв. м.



Оснащение салона

В каждом салоне обязательно присутствует кабинет врача-офтальмолога или оптометриста. Кабинет оснащен всем необходимым оборудованием.

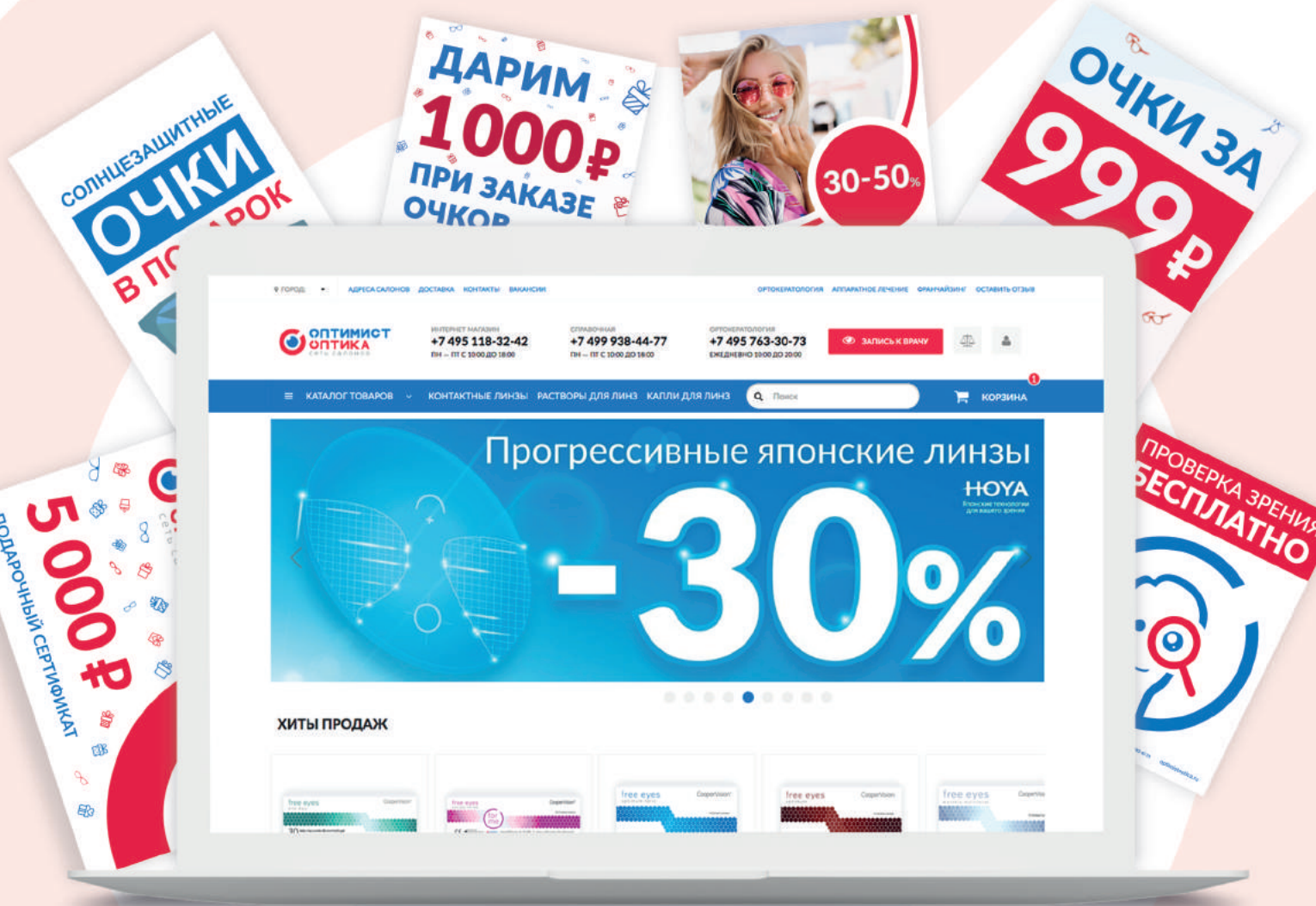
Список оборудования:

- 🎯 Авторефкератометр
- 🎯 Проектор знаков
- 🎯 Щелевая лампа
- 🎯 Электрический стол на два прибора
- 🎯 Набор пробных линз с оправой
- 🎯 Диоптриметр
- 🎯 Рециркулятор
- 🎯 Пупиллометр



Маркетинговое продвижение

- 🕒 Ежеквартальная смена акций
- 🕒 Дисконтная программа
- 🕒 Сезонные распродажи
- 🕒 Развитие социальных сетей
- 🕒 E-mail и SMS-рассылки
- 🕒 Таргетированная реклама
- 🕒 Реклама в интернете
- 🕒 Развитие частной марки
- 🕒 Подарочные сертификаты



Управление персоналом

В нашей компании особое внимание уделяется работе с персоналом. Мы помогаем в формировании штата сотрудников, оказываем содействие в поиске и проводим обучение в учебном центре в г. Москва. При необходимости мы подберем персонал и проведем собеседование вместе с вами.

Для открытия салона вам потребуется 4 сотрудника.

- 🕒 **Консультанты** – 2 человека
- 🕒 **Оптометристы** (офтальмологи) – 2 человека

Этапы обучения:

- 🕒 Вводный теоретический курс с тренером – 5 дней в Учебном центре в г. Москва
- 🕒 Передача обучающих материалов для удаленного обучения
- 🕒 Аттестация сотрудников в формате онлайн
- 🕒 Проведение онлайн-тренинга по изучению программы 1С со специалистом компании

Формат обучения:

- 🕒 Обучающая платформа на сайте в личном кабинете
- 🕒 Вебинары
- 🕒 Ежемесячная аттестация сотрудников
- 🕒 Онлайн-уроки с менеджером сопровождения
- 🕒 Выезд специалиста в салон на открытие на 3 дня
- 🕒 Мастер-классы от лучших специалистов компании
- 🕒 Практика для медицинских специалистов в учебном центре в г. Москва



Яна Весновская

Руководитель отдела обучения



Евгения Коншина

Ведущий медицинский специалист

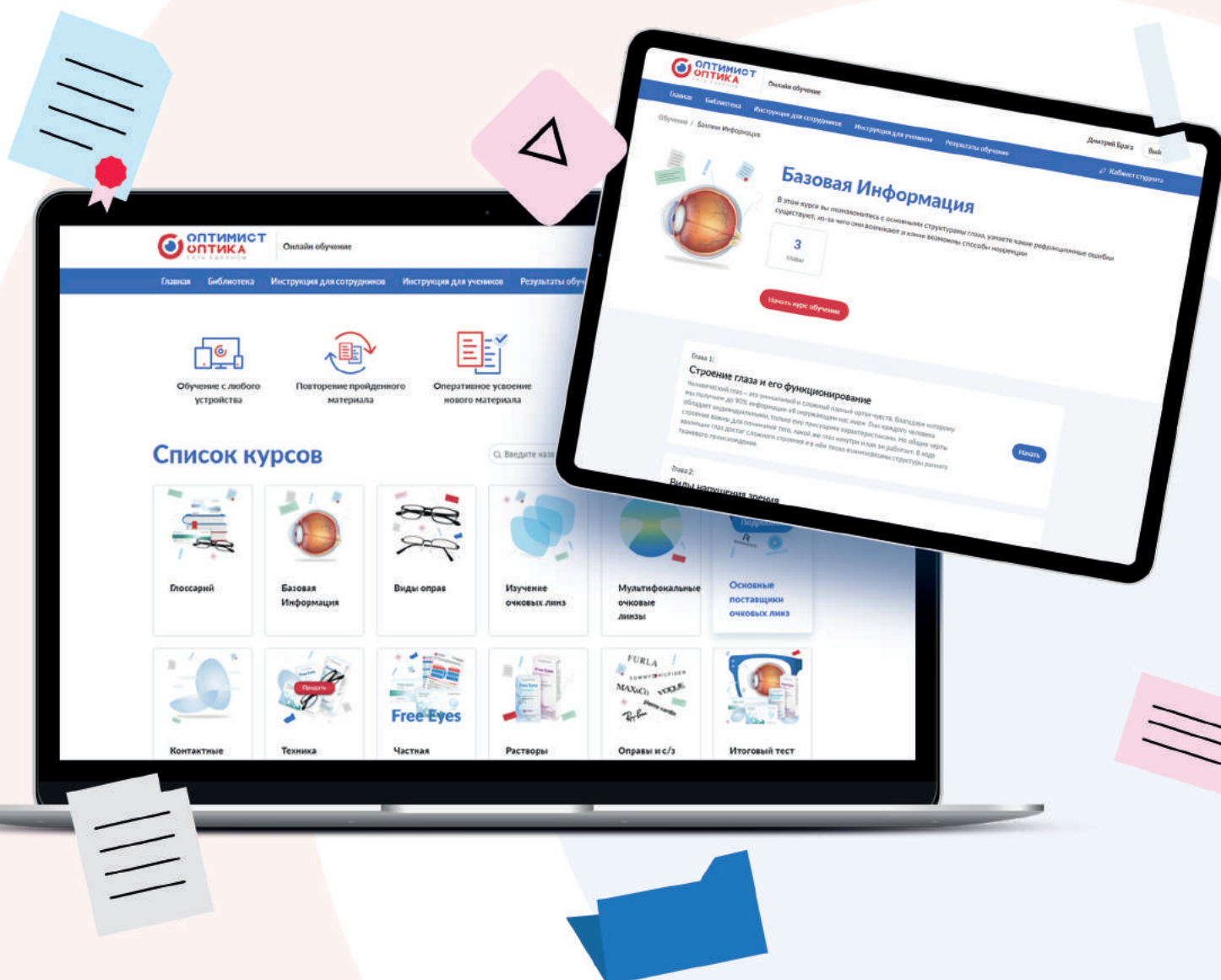
Все наши салоны работают в режиме реального времени в единой автоматизированной системе управления и учёта, разработанной нашими IT-специалистами на платформе 1С.

Программа предоставляет возможность оперативного учёта товара и денежных средств, анализа продаж, учёта зарплаты персонала и может быть установлена на смартфон и планшет.



Обучающая платформа для врачей и консультантов

Мы создали уникальную систему дистанционного обучения, основанную на авторских материалах. Лекции и видеоматериалы, тесты и скрипты собраны в одном месте – это очень удобно, ведь нет необходимости искать информацию в различных источниках, и всегда можно повторить материал, просто зайдя в соответствующий раздел. Обучающая платформа имеет мобильную версию, что позволяет пользоваться ей без ограничений и обучаться в любом удобном для вас месте – во время обеденного перерыва или по дороге на работу.



Наши сотрудники



Кристина Усенко

Руководитель отдела развития франчайзинга

Ведут переговоры, согласовывают дизайн-проект и бюджет, подписывают договоры



Наталья Табанюк

Менеджер отдела развития франчайзинга



Евгения Стрелова

Менеджер по сопровождению франчайзи

Сопровождают собственника на всех этапах построения бизнеса



Ольга Алания

Менеджер по сопровождению франчайзи

Наши сотрудники



Хомячкова Екатерина

Руководитель отдела маркетинга

Занимаются внутренним и внешним оформлением салона, а также сопровождают его деятельность



Мадина Лелеко

Заместитель руководителя отдела маркетинга



Александр Мальков

Интернет-маркетолог

Настроит рекламу в интернете так, что клиент придёт конкретно в ваш салон

Максим Стрельцов

Руководитель отдела поддержки

Решает организационные вопросы: от поиска персонала до закупки оборудования



Наши сотрудники



Сергей Кириленко

Инженер-проектировщик

Инженерно-техническое сопровождение: от оценки состояния помещения до подбора подрядчиков

Алена Каширина

Специалист по лицензированию офтальмологии

Занимается лицензированием медицинской деятельности



Алексей Щербаков

Руководитель отдела логистики

Занимается организацией логистической цепи, чтобы клиент получил свой заказ точно в срок

Татьяна Медведева

Юрист

Оказывает юридическую помощь франчайзи



Салон «МИНИМУМ»

Площадь помещения:

30 кв.м

Ожидаемая проектная выручка в мес.:

950 000 рублей

Начальный капитал:

от 2 200 000 рублей*

Срок окупаемости:

от 7 месяцев

Ожидаемая прибыль в мес.:

от 350 000 рублей

Количество персонала:

4 человека

Кабинет диагностики зрения:

Наличие обязательно!

Направление инвестиционных затрат Франчайзи для открытия бизнеса:

| Основные статьи затрат | Стоимость/руб. |
|--|------------------|
| Покупка и установка ПО | 100 000 |
| Покупка медицинского оборудования | 650 000 |
| Торговое оборудование и мебель (торговый зал и кабинет диагностики зрения) | 400 000 |
| Оформление магазина (вывеска, внутреннее оформление, POS-материалы, демонаторы, кристаллайт) | 180 000 |
| Товарное наполнение салона | 720 000 |
| Оргтехника и оснащение салона (свет, видеокамеры, компьютер, кассовое оборудование) | 150 000 |
| Итого: | 2 200 000 |

* Сумма не включает в себя ремонт и аренду помещения. Бюджет проекта просчитывается под каждый салон индивидуально с учётом состояния помещения, площади и месторасположения.

Салон «СТАНДАРТ»

Площадь помещения:

от 40 кв.м

Ожидаемая проектная выручка в мес.:

1 500 000 рублей

Начальный капитал:

от 3 900 000 рублей*

Срок окупаемости:

от 7 месяцев

Ожидаемая прибыль в мес.:

от 550 000 рублей

Количество персонала:

4 человека

Кабинет диагностики зрения:

Наличие обязательно!

Направление инвестиционных затрат Франчайзи для открытия бизнеса:

| Основные статьи затрат | Стоимость/руб. |
|---|------------------|
| Покупка и установка ПО | 100 000 |
| Покупка медицинского оборудования | 900 000 |
| Торговое оборудование и мебель (торговый зал и кабинет диагностики зрения) | 490 000 |
| Оформление магазина (вывеска, внутреннее оформление, POS-материалы, демонаторы, кристаллайт) | 330 000 |
| Товарное наполнение салона | 1 780 000 |
| Оргтехника и оснащение салона (свет, видеокамеры, диодные ленты, компьютеры, кассовое оборудование) | 300 000 |
| Итого: | 3 900 000 |

* Сумма не включает в себя ремонт и аренду помещения. Бюджет проекта просчитывается под каждый салон индивидуально с учётом состояния помещения, площади и месторасположения.

Формат «РЕБРЕНДИНГ»

Для действующих салонов существует уникальная система перехода. За короткое время с минимальными затратами ваш действующий салон сможет начать работу под фирменным брендом «Оптимист Оптика».

Начальный капитал:

200 000 рублей

Оформить входную группу, фирменный стиль

«Оптимист Оптика»:

100 000 рублей*

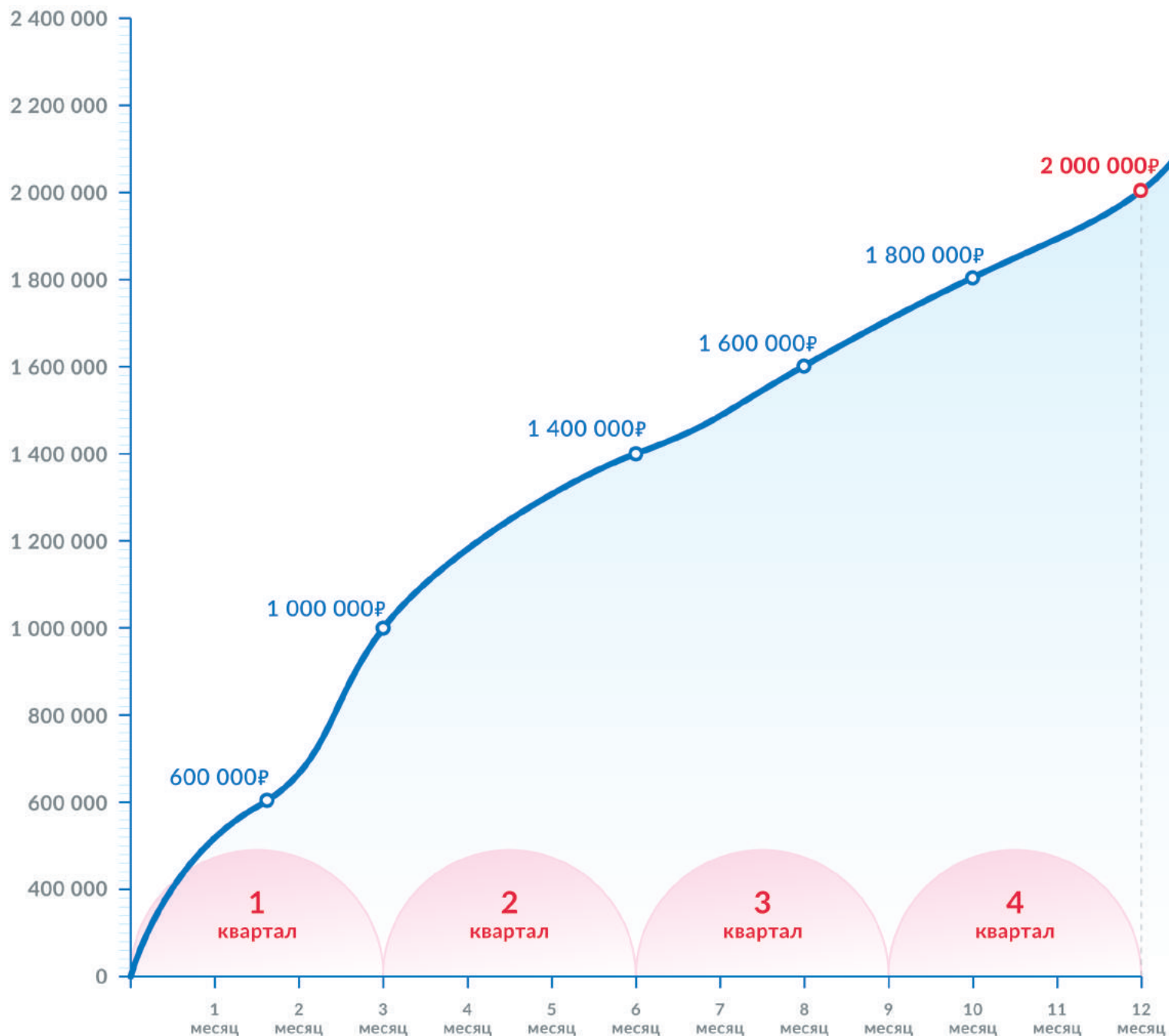
Програмное обеспечение:

100 000 рублей*

Наши клиенты успешно используют опцию перехода во франчайзинг «Оптимист Оптика» для увеличения дохода и качества сервиса действующих магазинов

РЕБРЕНДИНГ
формат

Средние показатели роста выручки в салоне*



* Финансовые показатели рассчитываются индивидуально для каждого салона.

Этапы открытия салона



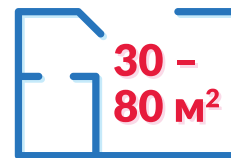
Требования к помещению для открытия салона



Потребляемая мощность
7 Квт



Размещение наружной вывески



Оптимальная торговая площадь



Торговые центры или первая
линия зданий



Места с высоким
трафиком



Желательно наличие
подвода воды



При покупке франшизы вы получаете



Право работать под единым брендом «Оптимист Оптика»



Бизнес-план



Помощь в подборе помещения и оценка локации



Дизайн-проект салона



Пакет документов для запуска и ведения бизнеса



Поставка торгового и медицинского оборудования



Программа обучения партнёра и штатного персонала



IT-система управления и учёта на платформе 1С, CRM-система



Подбор персонала



Команда специалистов на запуске



Централизованный маркетинг



Служба поддержки партнёра

Преимущества сотрудничества с компанией «Оптимист Оптика»:

- 🕒 Построение бизнеса в союзе с надёжным партнёром
- 🕒 Всесторонняя юридическая и бухгалтерская поддержка
- 🕒 Возможность открытия бизнеса в городе с численностью от 10 000 человек
- 🕒 Высокомаржинальный бизнес с розничной наценкой в среднем 300-400%
- 🕒 Товарное предложение от мировых производителей и лидеров рынка по цене дистрибьютеров и ниже
- 🕒 Гарантированно низкие цены на поставку оборудования
- 🕒 Индивидуальный подход к планированию салона с учётом особенностей помещения и месторасположения
- 🕒 Ассортиментная матрица разрабатывается специально для каждого салона
- 🕒 Официальный представитель японского производителя очковых линз «Ноуа»
- 🕒 Собственная мастерская в центральном офисе компании, г. Москва
- 🕒 Эксклюзивные бренды компании «Оптимист Оптика»
- 🕒 Открытие салона «под ключ» за 1 месяц
- 🕒 Индивидуальное сопровождение персонального менеджера
- 🕒 Автоматизация бизнес-процессов



Отзывы наших партнеров



Ким Наталья Владимировна, г. Москва

Почему вы решили открыть оптический бизнес, в чём, по вашему мнению, его актуальность и востребованность?

Несмотря на экономическую ситуацию в стране, люди всё равно обращают внимание на свое здоровье. А зрение – это то, без чего человек не может жить и работать полноценно. К тому же есть и другая категория людей, которым важен имидж, и они готовы за него платить. Востребованность оптики относительно высокая, а значит, и есть возможность зарабатывать.

Чижов Антон Валерьевич, г. Азов

Был ли у вас опыт работы во франчайзинге? Почему решили купить франшизу «Оптимист Оптика»?

Опыта работы во франчайзинге не было, как и опыта работы в оптическом бизнесе. Франшиза помогает разобраться и понять сферу деятельности, в которую ты вкладываешь деньги. «Оптимист Оптика» показалась наиболее перспективной.



Комянко Антон Игоревич, г. Жуковский



В чём вы видите преимущества сотрудничества с компанией «Оптимист Оптика»?

Мне нравится работать с компанией «Оптимист Оптика», потому что это очень комфортное сотрудничество: вопросы решаются быстро и без каких-либо затруднений. Ассортимент отличный, дают возможность самому заказать брендовые оправы. Отдельное спасибо хочу сказать Наталье Табанюк и Евгении Коншиной. Они заинтересованы в том, чтобы точка работала, а сотрудники проходили обучение. Приятно удивило, что Евгения сама выезжала к нам в салон и проводила обучение сотрудников на месте. Думаем об открытии второй точки, и это однозначно будет «Оптимист Оптика».

Путулян Антонио Геворкович, г. Магадан

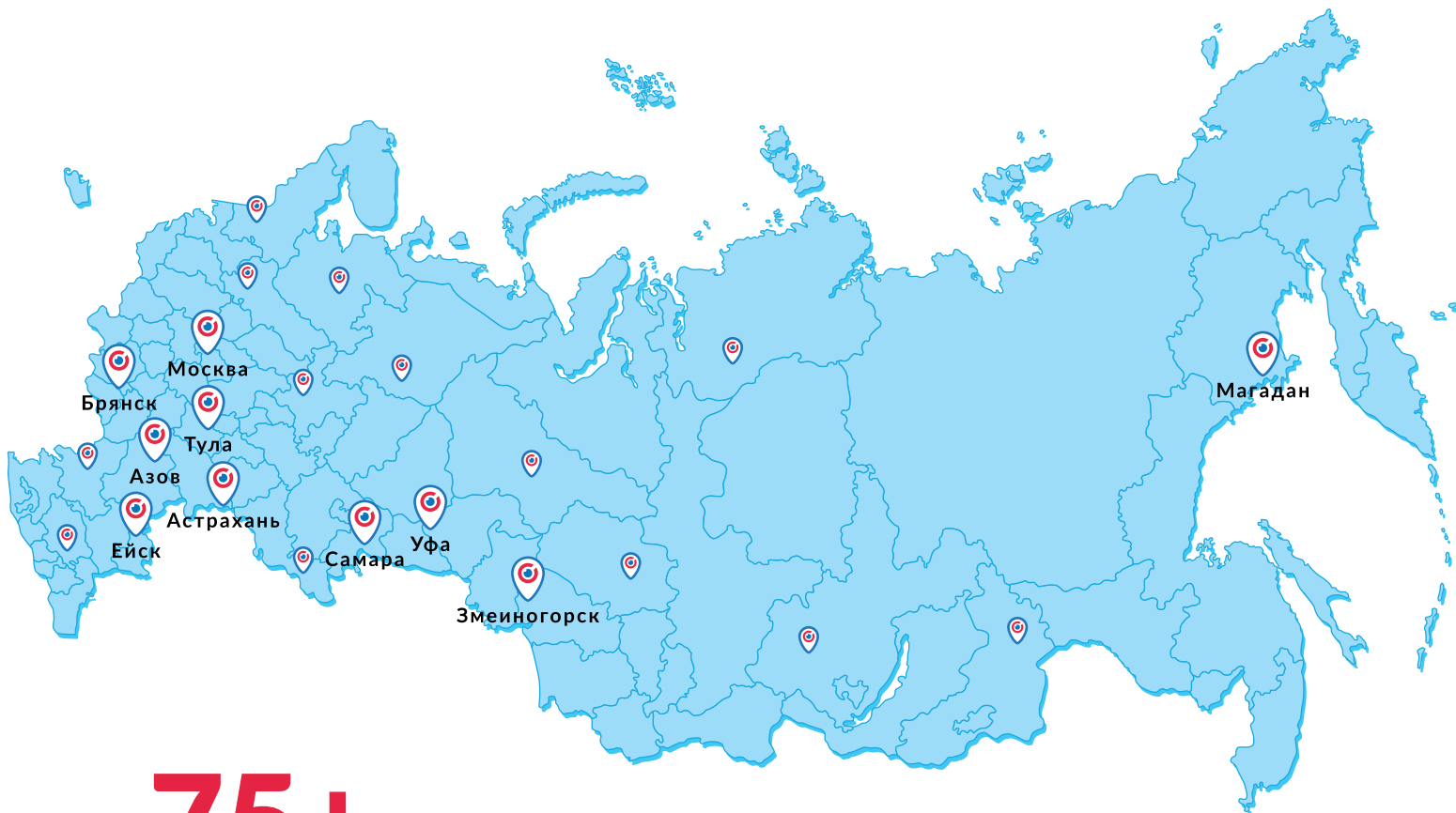
Почему именно «Оптимист Оптика»?

Я вообще хочу сказать реальное спасибо «Оптимистам»: долго ломал голову над тем, как же мне запустить оптику, где взять специалистов, и они сделали это в прямом смысле слова за меня. Контроль на каждом этапе: прилетели, обучили, зарядили. И по-прежнему всегда на связи! Высочайший сервис у них в крови



География присутствия сети

На сегодняшний день сеть «Оптимист Оптика» насчитывает более 75 салонов на территории РФ. В среднем ежемесячно в компании открывается 3 фирменных салона. Масштабирование бизнеса позволяет открыть салон в городах с численностью от 10 000 человек. Партнёрская сеть растёт и активно развивается параллельно с собственной розницей. В планах компании открыть в РФ 50 салонов «Оптимист Оптика» до конца 2022 года.



75+ салонов
в городах России

г. Москва, ул. Электродный проезд, д. 8А, офис 26
Телефон: 8 800 511 63 37 Сайт: www.optimistoptica.ru

